



AURALIANCE

Communiqué de presse nomination

Novembre 2024

Pascal Richard rejoint le groupe Auraliance, en qualité de Directeur Général BtoB

Benjamin Martineau, dirigeant du groupe Auraliance, a nommé Pascal Richard au poste de Directeur Général BtoB. Bénéficiant d'une solide expérience dans le secteur du photovoltaïque depuis une vingtaine d'années, Pascal Richard aura pour mission de structurer et d'accompagner la croissance de la filiale dédiée aux professionnels. Il a pris ses fonctions en octobre 2024.

Pascal Richard, 50 ans, sort diplômé en sciences appliquées de l'université Paris 6 puis en Marketing et Gestion des Entreprises Européennes en 1999. Il débute sa carrière, dans les télécommunications, au Maroc, en 2000, dans le cadre d'une coopération du service national à l'étranger (CSNE), pendant 3 ans. **En 2006, Pascal Richard intègre la filière solaire photovoltaïque de Tenesol** (EDF et Total) avec pour objectif de développer l'activité "Télécommunication" majoritairement en Afrique. À la fin de l'année 2007, il participe à la fondation de SMA France pour en prendre la direction commerciale, dont le périmètre de responsabilité comprend la France et l'Afrique francophone. **Il est élu de 2014 à 2020 au Bureau et au Conseil d'Administration d'Enerplan**, syndicat national des professionnels de l'énergie solaire. **En juillet 2018, Pascal Richard initie le syndicat professionnel régional, AuRA Digital Solaire**, qu'il co-fonde avec deux entrepreneurs et dirigeants de la filière solaire française. Il préside le syndicat jusqu'en juin 2024. Il en est aujourd'hui le Vice-Président délégué aux Relations Institutionnelles.

Depuis 10 ans, il consacre une grande partie de son temps au développement et à la représentation de la filière solaire photovoltaïque en France et en Europe. Au début de l'année 2021, sa carrière prend un tournant. Pascal Richard fait le choix de se lancer dans l'entrepreneuriat et fonde TotEm. Son objectif est de créer des activités nouvelles. Il est par exemple à l'initiative d'entreprises européennes telles que Team Solar, Energycom France ou encore CARBON, qu'il co-fonde avec différents entrepreneurs européens et dont il est toujours actionnaire



Les équipes du groupe Auraliance, accueillent avec beaucoup d'enthousiasme l'arrivée de Pascal Richard au poste de Directeur Général BtoB. Il aura pour principale mission d'accompagner la croissance du groupe tout en structurant le volet BtoB. Il souhaite, en parallèle, développer des partenariats stratégiques et des offres adaptées aux besoins des entreprises (grandes industries, PME, collectivités territoriales et locales, exploitations agricoles, etc). Il entend également créer des synergies durables entre les entités du groupe afin de mettre en place l'activité de tiers investissement en orientant cette activité nouvelle sur des solutions énergétiques à valeur ajoutée (autoconsommation, PPA, flexibilité, etc).



Pour Pascal Richard, « *C'est une grande aventure humaine que de contribuer à apporter de la valeur dans ce projet de transformation, aller plus loin dans la mise en place d'un modèle économique durable pour accélérer la transition énergétique. Faire entrer nos clients et nos partenaires dans le nouveau monde énergétique. Mon souhait ultime est de pouvoir offrir aux collaborateurs actuels et à venir, la conviction de travailler utilement dans le bon secteur et dans la bonne entreprise. Je remercie donc Benjamin Martineau, président-fondateur du groupe, pour m'avoir permis de prendre part à cette belle aventure et pour sa confiance* »



FOCUS SUR LE GROUPE AURALIANCE :

- 18 ans d'expérience dans les énergies renouvelables
- 38M d'€ de CA consolidés en 2023
- Une projection de CA 2024 de 50M d'€
- 200 collaborateurs



À propos du groupe Auraliance

Historiquement implanté depuis 2007 en région lyonnaise (69 - Dardilly), le groupe Auraliance est un pur player du photovoltaïque. Grâce à un panel de solutions au service de l'amélioration et de la valorisation de l'habitat résidentiel, du tertiaire, de l'industriel et des sites isolés : pour les particuliers, les professionnels et les collectivités. Le groupe Auraliance s'organise autour de quatre pôles de compétences :

- le photovoltaïque à destination des particuliers et professionnels via Isowatt, Isowatt Pro et ses antennes en Auvergne-Rhône-Alpes, en Occitanie, à Toulouse, à Nancy et à Lille,
- la construction de centrales photovoltaïques avec SFECO (spécialiste des grandes puissances pour énergéticiens et développeurs),
- la vente en ligne de solutions d'économie d'énergie via ASE Energy,
- le diagnostic immobilier via Abyss Expertise.

Pour en savoir plus : <https://auraliance.com/>

